



GUIDE SÉCURITÉ ALIBABA

La checklist essentielle pour éviter les arnaques lors de vos achats depuis la Chine

🎯 À qui s'adresse ce guide ?

Ce guide est destiné à toute personne qui souhaite :

- Acheter des marchandises sur **Alibaba**
- Importer depuis la **Chine vers l'Afrique, l'Europe ou les Caraïbes**
- Éviter les **arnaques, pertes d'argent et mauvaises surprises**
- Sécuriser ses paiements, même **sans carte Visa ou Mastercard**

👉 Que vous soyez **débutant** ou déjà actif dans l'import-export, cette checklist peut vous éviter **des milliers de dollars de pertes**.

⚠️ Pourquoi autant de personnes se font arnaquer sur Alibaba ?

Alibaba n'est pas une arnaque en soi.
Mais **mal utilisé**, il devient extrêmement risqué.

Dans la majorité des cas, les problèmes viennent de :

- Paiements effectués **hors de la plateforme**
- Mauvaise compréhension de **Trade Assurance**
- Absence de contrôle avant expédition
- Fournisseurs non vérifiés
- Pression pour payer 100 % trop tôt

👉 Résultat :

La marchandise arrive...

mais **elle ne correspond pas à ce qui a été commandé**,

ou pire : **elle n'arrive jamais**.

LA CHECKLIST SÉCURITÉ ALIBABA (ÉTAPE PAR ÉTAPE)

1. Ne jamais payer hors de la plateforme Alibaba

- ✗ Alipay direct
- ✗ WeChat Pay direct
- ✗ Virement bancaire personnel
- ✗ Western Union / MoneyGram
- ✗ QR code envoyé sur WhatsApp

👉 Dès que le paiement sort d'Alibaba, **toute protection disparaît.**

Règle simple :
Si vous pouvez payer sur Alibaba, payez sur Alibaba.

2. Comprendre (vraiment) Trade Assurance

Trade Assurance, c'est un système où :

- Alibaba garde l'argent
- Le fournisseur est payé **uniquement si** :
 - Le produit correspond à la description
 - Les délais sont respectés

⚠️ MAIS attention :

Trade Assurance fonctionne **uniquement si** :

- Le paiement est fait **sur Alibaba**
- La description du produit est **très détaillée**
- Le problème est signalé **dans les délais**

👉 Trade Assurance **ne protège pas** :

- Les accords verbaux
- Les promesses WhatsApp

- Les paiements hors plateforme
-

3. Toujours détailler le produit dans la commande

Ne jamais se contenter de :

“Bon produit”
“Qualité normale”
“Comme sur la photo”

À préciser **obligatoirement** :

- Matière exacte
- Dimensions
- Poids
- Couleur
- Modèle
- Normes (si applicables)
- Quantité par carton

👉 Ce qui n'est pas écrit **n'existe pas juridiquement**.

4. Éviter le paiement 100 % au départ

Dans la majorité des cas, un paiement sécurisé se fait en **étapes** :

- ◆ Paiement initial (ex : 30–50 %) pour lancer la production
- ◆ Solde après :
 - production terminée
 - preuves réelles
 - inspection si possible

⚠ Un fournisseur qui exige 100 % immédiatement = **signal rouge**.

5. Toujours vérifier avant expédition

Le pire moment pour découvrir un problème,
c'est **au port d'arrivée**.

Avant l'expédition, il faut vérifier :

- Qualité réelle
- Quantité exacte
- État de l'emballage
- Conformité avec la commande

☞ Une inspection avant expédition coûte **beaucoup moins cher** qu'un container raté.

6. Ne pas acheter seul si vous n'êtes pas sur place

Lorsque vous n'êtes pas en Chine :

- Vous ne voyez pas l'usine
- Vous ne voyez pas la marchandise
- Vous dépendez entièrement du fournisseur

☞ De plus en plus d'entrepreneurs choisissent donc :

- un **accompagnement local**
- une vérification terrain
- un intermédiaire neutre

L'objectif n'est pas de compliquer l'achat, mais de **réduire drastiquement le risque**.

7. Règle finale : la précipitation est votre pire ennemi

Les phrases dangereuses :

- "C'est urgent"
- "Dernier stock"
- "Prix spécial aujourd'hui seulement"
- "Il faut payer maintenant"

☞ En import-export, **la vitesse fait perdre de l'argent**, la méthode en fait gagner.

Comment **MorDu Group** accompagne ses clients (approche discrète)

MorDu Group accompagne des entrepreneurs et entreprises dans :

- La **vérification de fournisseurs**
- La sécurisation des paiements
- Le contrôle qualité avant expédition
- La coordination logistique depuis la Chine

L'objectif n'est pas de vendre à tout prix, mais d'éviter que des clients vivent les situations vues dans la vidéo.

👉 Chaque accompagnement est adapté au projet, au budget et au niveau d'expérience.


Besoin d'aide ou d'un avis avant de payer ?


Si vous avez :

- un doute sur un fournisseur
- une commande en cours
- une demande de paiement suspecte

👉 Il vaut mieux poser une question **avant** de payer, que regretter **après**.

 **Contact MorDu Group**

 WhatsApp : +8613216232405

 Expédition & sourcing depuis la Chine vers l'Afrique, l'Europe, l'Amérique, et les Caraïbes